



PLASTON Group ist ein global tätiges Unternehmen mit Produktions- und Vertriebsgesellschaften in der Schweiz, Tschechien und China. Mit der Plaston AG und der Boneco AG entwickeln, produzieren und vertreiben wir hochstehende, innovative technische Bauteile, Verpackungssysteme und Luftbehandlungsgeräte. Wir bieten Menschen mit Engagement und Kreativität aussergewöhnliche Chancen und Perspektiven. Weltweit beschäftigen wir rund 400 Mitarbeitende.

Wir suchen für unseren Hauptsitz in Widnau eine Persönlichkeit, welche weiter mit uns wachsen und Teil unseres Erfolges sein will.

## Key Account Manager

### 100% (w/m/d)

#### IHRE AUFGABEN

- Umsetzung der Verkaufsstrategie
- Ausbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Beratung und technische Unterstützung
- Akquise neuer Projekte und Neukunden
- Interne und externe Koordination in der Projektumsetzung
- Mitwirken in nationalen und internationalen und interdisziplinären Projektteams

#### IHRE KOMPETENZEN

- Abgeschlossene technische Berufsausbildung vorteilhaft im Kunststoffbereich, allenfalls mit Weiterbildung Betriebswirtschaft
- Mehrjährige Berufserfahrung im internationalen Verkauf (DACH, Europa)
- Kunden & lösungsorientiertes Arbeiten
- Ganzheitliches und vernetztes Denkvermögen, selbständiges und zielorientiertes Arbeiten
- Verkaufspersönlichkeit mit Verhandlungsgeschick
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Routiniert in einem internationalen und multikulturellen Umfeld
- Reisebereitschaft ca. 20-40% im EU/EFTA-Raum

#### INTERESSIERT GEWECKT?

Sind Sie die erfolgsorientierte Verkaufspersönlichkeit, welche sich voll in unsere Firma einbringt und zusammen mit einem kompetenten Team weiter am Erfolg unseres Unternehmens mitarbeitet? Dann freuen wir uns sehr, Sie kennen zu lernen. Für telefonische Auskunft steht Ihnen unsere Personalleiterin, Claudia Wetter, +41 71 727 82 26, zur Verfügung.